

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Vollzeit 38,5 Stunden

Als PROVENTOR haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, unsere Kunden beim Thema Sicherheit und Wartung zu unterstützen. Wir bieten eine Softwarelösung für rechtssichere Dokumentation sowie für das gesamte Aufgabenmanagement – basierend auf von Experten geprüften Vorlagen und Katalogen. Die PROVENTOR Software Suite wurde mit neuesten Technologien und Methoden entwickelt. PROVENTOR ist ein kleines Unternehmen, aber Teil einer Firmengruppe mit hoher Stabilität.

Erlebe bei PROVENTOR ein motiviertes Team in einer krisensicheren Branche. Arbeite in einem jungen und dynamischen Unternehmen, welches sich mit deiner Unterstützung noch stark weiterentwickeln wird. Werde Teil der individuellen Kundenbetreuung und begleite unsere Kunden in die Welt der digitalen Sicherheit.

Meistere folgende Aufgaben:

- ❖ Als Mitglied unseres Vertriebsteams arbeitest Du eng mit allen Kollegen zusammen, kennst und verstehst unsere Software-Produkte, und überzeugst Interessenten im Bereich Firmen und öffentliche Verwaltung von den umfassenden Möglichkeiten.
- ❖ Du hast keine Scheu Neukunden über das Telefon oder direkt bei Veranstaltungen und Messen für unsere Produkte zu gewinnen.
- ❖ Die Softwarelösungen präsentierst Du direkt vor Ort beim Kunden, oder in virtuellen Meetings.
- ❖ Die Organisation deines Arbeitsbereiches übernimmst Du selbst in Abstimmung mit der Vertriebsleitung, vereinbarst Termine und protokollierst alle Aktivitäten.
- ❖ Du stimmst dich mit dem jeweiligen Produktmanagement ab und informierst dich ständig über neue Funktionen und Möglichkeiten bzw. bringst eigene Ideen und Kunden Rückmeldungen ein.

Deine Qualifikationen sind:

- ❖ Es macht dir Spaß, Menschen von deiner guten Kommunikations- und Präsentationsstärke zu überzeugen.
- ❖ Du findest die Softwarebranche spannend und hast eine Affinität zu digitalen Produkten.
- ❖ Du liebst die Abwechslung und bist auch gerne mit dem Auto unterwegs.
- ❖ Du arbeitest eigenständig sowie verantwortungsvoll und kannst dich gut in einem Team integrieren.
- ❖ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und ein versierter Umgang mit MS-Office runden dein Profil ab.
- ❖ Eine Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder Erfahrung im Vertrieb wäre von Vorteil, jedoch nicht zwingend erforderlich.

Was bieten wir Dir an:

- ❖ Ein junges, dynamisches Team in dem Zusammenhalt im Vordergrund steht.
- ❖ Einen sicheren Arbeitsplatz in einem kleinen Unternehmen mit einer Firmengruppe im Hintergrund.
- ❖ Eine Open-Door-Policy, sollte dir einmal etwas auf dem Herzen liegen.
- ❖ Ein abwechslungsreicher Job mit großem Gestaltungs- und Entfaltungsspielraum.
- ❖ Weiterbildungsmöglichkeiten und kostenfreie Online-Schulungen.
- ❖ Flexible Arbeitszeiten inklusive Homeoffice-Optionen.
- ❖ Klimatisierte und freundliche Büroräume.
- ❖ Kostenloser Kaffee und kostenloses Obst, Snackautomaten sowie Restaurants und Lebensmittelgeschäfte im nahen Umfeld
- ❖ Firmenparkplatz sowie gute öffentliche Erreichbarkeit
- ❖ Firmenevents und Firmenausflüge im kleinen Rahmen oder der gesamten Unternehmensgruppe
- ❖ Eigenes Firmenfahrzeug möglich nach Einarbeitung und Bewährung

BESCHÄFTIGUNGSART:
Vollzeit (38,5 Stunden)
Zentrale Graz

GEHALT:
Kollektivvertrag IT
€ 3.077,00 Brutto bei Vollzeitbeschäftigung, Überzahlung
möglich abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation

BEWERBUNG:
Bewerbungen bitte schriftlich (per E-Mail) mit Lebenslauf und
Motivationsschreiben an Frau Sandra Brandner
(s.brandner@proventor.at)