



Wir stellen ein!

Beratung und technischer Vertrieb (m/w/d) im Präventiven Brandschutz

Wir bei Proventor bieten innovative Softwarelösungen zur Digitalisierung des präventiven Brandschutzes in Unternehmen. Unsere Lösungen optimieren und erleichtern die Umsetzung von Brandschutzmaßnahmen und tragen dazu bei, Sicherheitsstandards nachhaltig zu steigern.

Du möchtest Teil eines zukunftsorientierten Unternehmens sein, das in einem spannenden Wachstumsmarkt aktiv ist? Dann werde Teil unseres Teams!

Deine Aufgaben:

- » Du berätst Firmenkunden im präventiven Brandschutz
- » Dabei präsentierst du unsere Softwarelösungen zur digitalen Brandschutzdokumentation und hilfst Unternehmen, ihre Brandschutzprozesse zu optimieren
- » Du akquirierst neue Kunden im B2B Bereich, baust langfristige, vertrauensvolle Beziehungen auf und hilfst ihnen die beste Lösung für Ihre Anforderungen zu finden.
- » Deine Planung und die Umsetzung deiner Verkaufstätigkeiten steuerst du mit unserem CRM-Tool
- » Dabei setzt du individuelle Vertriebskonzepte und Kampagnen um.
- » Du verfolgst aktiv Verkaufsziele und steigerst die Kundenbindung durch exzellenten Service.

Wir bieten dir:

- » Die Möglichkeit, von Zuhause aus zu arbeiten.
- » Weiterbildung im Bereich des präventiven Brandschutzes.
- » Ein dynamisches und engagiertes Team, das sich gegenseitig unterstützt.
- » Ein attraktives Vergütungsmodell, das sich an deinem Erfolg orientiert.
- » Die Chance, in einem zukunftsorientierten Unternehmen mitzuwirken und die digitale Transformation im Brandschutz mitzugestalten.
- » Ein offenes Arbeitsumfeld, in dem deine Ideen gefragt sind und du einen direkten Einfluss auf den Erfolg des Unternehmens hast.

Ort: Deutschlandweit (Homeoffice)

Unternehmen: Proventor Deutschland GmbH

Branche: Präventiver Brandschutz / Softwarelösungen

Das bringst du mit:

- » Du hast Brandschutz-KnowHow und technische Affinität für präventiven Brandschutz, sowie idealerweise eine Ausbildung als Brandschutzbeauftragte: oder eine vergleichbare Qualifikation im Bereich Brandschutz.
- » Du hast ein ausgeprägtes Interesse an digitalen Lösungen und Software.
- » Du bist kommunikativ, motiviert und bringst eine Leidenschaft für Vertrieb und Kundenberatung mit.
- » Du hast Freude daran, eigenverantwortlich zu arbeiten und bist ein echter Teamplayer.
- » Du bist technisch affin und kannst komplexe Sachverhalte verständlich erklären.
- » Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Werde Teil unseres Teams!

Gestalte mit uns die Zukunft des Brandschutzes und bringe deine Karriere auf das nächste Level. Bewirb dich jetzt und sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an info@proventor-solutions.de

Wir freuen uns darauf, von dir zu hören!

www.proventor.net